

****Ce rôle peut être situé n'importe où à travers la province de Québec ou à travers l'Atlantique.**

À propos de BDC

Aucune autre banque fait ce que nous faisons.

Cela signifie que l'expérience que vous gagnerez avec nous sera non seulement enrichissante, mais aussi unique.

À BDC, nous aidons le Canada et ses entrepreneur.es à créer une économie prospère, inclusive et verte. Notre mission est d'aider les entreprises canadiennes à prospérer en leur fournissant du financement, du capital et des services-conseils. Nous sommes la seule banque canadienne qui se consacre exclusivement aux entrepreneur.es, ce qui signifie que vous acquerrez une expérience précieuse, tout en ayant un impact sur l'économie canadienne. Nous offrons des conseils personnalisés et un soutien financier inégalé à 56 000 entrepreneurs, peu importe leur origine et leurs antécédents.

À BDC, nous soutenons plus de 1 000 entrepreneur.es autochtones d'un océan à l'autre. Nous travaillons depuis longtemps avec des entrepreneur.es autochtones et nous reconnaissons et valorisons leur histoire, leur culture et leur contribution uniques au Canada. Nous sommes solidaires de ces communautés.

En outre, nous figurons au palmarès des 100 meilleurs employeurs canadiens pour la 17e année consécutive et parmi les meilleurs employeurs canadiens sur le plan de la diversité pour la 13e année consécutive. Nos pratiques de prêt et d'embauche font également partie de l'engagement continu de BDC à l'égard de la réconciliation.

Dans le cadre des initiatives visant à promouvoir la diversité, l'équité, l'inclusion et l'accessibilité, nous encourageons fortement les personnes qui s'identifient comme Autochtones à postuler chez BDC. Nous disposons également d'un groupe de ressources pour les employées et employés autochtones ouvert à l'ensemble du personnel.

Aperçu du poste

Afin de mieux servir les entrepreneur.es autochtones, BDC cherche à renforcer sa présence sur le marché dans les communautés autochtones. Grâce à notre nouveau modèle d'engagement, BDC vise à éliminer les obstacles auxquels font face les entrepreneur.es autochtones en matière d'accès au capital, au mentorat, au réseautage, ainsi qu'à une formation et à des connaissances pertinentes en affaires.

Nous sommes actuellement à la recherche d'une **conseillère principale ou d'un conseiller principal, Entreprenariat Autochtone**. La personne retenue pour ce poste sera déployée dans des régions précises afin de renforcer les relations avec les communautés autochtones et de veiller à ce que nos efforts soient adaptés aux besoins et aux attentes des communautés.

En tant que spécialiste de l'entreprenariat autochtone, la personne retenue sera la principale ressource de BDC en ce qui a trait à l'établissement de relations et au

positionnement de BDC en tant que partenaire de choix pour les communautés autochtones. Elle travaillera en étroite collaboration avec les entrepreneur.es et les partenaires, en mettant l'accent sur l'autonomisation économique.

La personne retenue relèvera de l'Équipe de l'entrepreneuriat inclusif et elle orientera les entrepreneur.es et les partenaires vers les canaux et les ressources appropriés, indépendamment de nos secteurs d'activité internes.

Elle sera une référence clé pour l'élaboration de toutes les initiatives pertinentes pour les communautés autochtones, en partageant ses connaissances et son expertise afin de garantir que BDC demeure pertinente pour les communautés et apporte de la valeur.

Principales responsabilités

Soutenir les entrepreneur.es autochtones dans la réalisation de leurs ambitions.

- Développer et entretenir de façon proactive des relations solides avec des organisations externes et des personnes impliquées dans l'écosystème entrepreneurial afin de comprendre les besoins de la communauté.
- Promouvoir la crédibilité, l'image et la notoriété de BDC auprès des communautés autochtones.
- Agir à titre de point de référence pour les entreprises autochtones, en tirant parti des activités sur le marché et des relations à long terme, et guider les entrepreneur.es et les partenaires vers la bonne offre de BDC ou la bonne personne-ressource à l'interne.
 - Collaborer avec les gestionnaires de comptes afin de cerner les occasions de soutenir les entrepreneur.es autochtones et de fournir des conseils d'experts sur leurs besoins d'affaires.
 - Assurer une couverture géographique, repérer les occasions d'aider les entreprises autochtones à prospérer et les exploiter.
 - Établir des relations fondées sur la confiance avec les entrepreneur.es autochtones, en reconnaissant l'importance de comprendre et de répondre à leurs besoins spécifiques afin de soutenir la croissance de leur entreprise.
- Offrir un service à la clientèle exceptionnel, en reconnaissant le caractère sensible de la relation et l'importance d'un soutien continu. Traiter les renseignements de nature délicate avec intégrité et dans le respect de la confidentialité.

Améliorer la compréhension des communautés autochtones par la BDC.

- Communiquer efficacement avec tous les niveaux de l'organisation, y compris les cadres supérieurs, la clientèle et les actionnaires fonciers.
- Agir à titre d'expert.e en la matière dans le cadre de la recherche et de l'élaboration de connaissances clés sur les communautés autochtones.

- Sensibiliser à l'interne tout le personnel de BDC en contact avec la clientèle et l'équipe de soutien opérationnel afin qu'ils comprennent bien l'importance et les nuances de la stratégie visant à créer et à maintenir une base solide de client.es actuel.les et potentiel.les.
- Contribuer à la croissance de la stratégie de BDC en participant à l'élaboration de solutions sur mesure pour les entrepreneur.es autochtones.
- Assurer la diffusion et la coordination continues de l'information et des mesures en faveur des champion.nes de la diversité, au profit des client.es actuel.les et potentiel.les.
- Soutenir les équipes de projet dans la mise en place des possibilités de formation.

Développer les affaires afin d'aider les entrepreneur.es autochtones à réaliser leurs ambitions.

- Travailler en collaboration avec les différents partenaires (Centre d'affaires de base, Centre bancaire virtuel, Partenariat, etc.) pour repérer de nouvelles occasions d'affaires.
- Utiliser son réseau de contacts pour cerner des occasions d'affaires et y donner suite.

Se tenir au courant des besoins et des tendances des Autochtones

- Participer activement aux conférences autochtones dans la région afin de rester au fait des besoins et des développements de la communauté.
- Se tenir au courant des principales tendances économiques susceptibles d'avoir une incidence sur les entrepreneur.es autochtones.

Compétences recherchées

Principales qualifications :

- Excellentes aptitudes en établissement de relations, en communications et en présentations.
- Excellente compréhension des obstacles et des possibilités pour les entrepreneur.es autochtones.
- Engagement dans la promotion de l'autonomisation et du développement économique au sein des communautés autochtones.
- Baccalauréat en administration, dans un domaine équivalent ou toute combinaison équivalente d'éducation et d'expérience.
- Plus de 5 ans d'expérience dans une institution financière spécialisée dans le développement des affaires ou toute autre expérience pertinente.

- Capacité d'analyser les états financiers, de synthétiser l'information et de communiquer efficacement.
- Excellentes capacités de leadership, inspirant les employé.es à devenir des champion.nes de la diversité.
- Passion pour les questions touchant les PME et excellente connaissance des politiques et pratiques de développement économique.
- Personne qui s'auto-identifie comme autochtone.
- Excellente capacité à parler et à écrire en anglais et en français.
- Permis de conduire valide.

****This role can be located anywhere across the Province of Quebec or across the Atlantic region.**

About BDC

BDC is a bank unlike any other.

We are the only bank dedicated exclusively to the development of Canadian businesses. The only institution whose purpose is to promote the growth of the Canadian economy by focusing on the success of small and medium-sized businesses, with a human touch and a genuine presence. For 80 years, we have been a Crown corporation that helps create and develop strong Canadian businesses through financing, advisory services, and investment capital with a focus on small and medium-sized enterprises. We are committed to the long-term success of Canadian entrepreneurs in all industries and at all stages of development.

Our 2,900 employees across Canada have achieved outstanding work during the past year by serving a total of 100,000 entrepreneurs to help them build and grow their businesses and succeed, thus creating a broader benefit for society. Our clients accepted \$10.3 billion in loans. Overall, we had \$52.1 billion in capital committed to small and medium-sized businesses¹. As Canada faces uncertain economic conditions, BDC remains flexible to adapt to changes in the environment and entrepreneurs' needs to continue to deliver high-quality and impactful services to Canadian entrepreneurs.

At BDC, we support over 1,000 Indigenous clients from coast to coast. We have a long history of working with Indigenous entrepreneurs, appreciating their unique histories, cultures, and contributions to Canada.

For the 17th year, we have been recognized as one of the 100 best employers in Canada, and for the 13th year, as one of the 100 best employers in Canada in terms of diversity.

As part of initiatives to promote diversity, equity, inclusion, and accessibility, we strongly encourage individuals who identify as Indigenous to apply to BDC.

As part of initiatives to promote diversity, equity, inclusion, and accessibility, we strongly encourage individuals who identify as Indigenous to apply to BDC. We also have an Indigenous employee resource group available to all employees.

Role overview

To better serve Indigenous entrepreneurs, BDC is enhancing its market presence in Indigenous communities. With our new engagement model, BDC aims to remove barriers faced by Indigenous entrepreneurs for access to capital, mentorship, networking, and relevant business education and knowledge.

We are currently looking to hire a Senior Advisor, Indigenous Entrepreneurship. If selected for this role, you will be deployed in specific regions to reinforce relationships with Indigenous communities and ensure our efforts are aligned with the communities' needs and expectations.

As an Indigenous Entrepreneurship senior advisor, you will be BDC's main resource when it comes to building relationships and positioning BDC as a partner of choice for the Indigenous communities. You will be working closely with entrepreneurs and partners, focusing on economic empowerment.

You will be reporting to our Inclusive Entrepreneurship team, you will guide entrepreneurs and partners to the appropriate channels and resources, regardless of our internal business lines.

You will be a key reference for the development of all initiatives relevant to Indigenous communities, sharing your knowledge and expertise to ensure BDC remains relevant to communities and brings value.

Main responsibilities

Supporting Indigenous entrepreneurs to achieve their ambitions

- Proactively develop and maintain strong relationships with external organizations and individuals involved in the entrepreneurial ecosystem to understand community needs
- Promote BDC's credibility, image and notoriety with the Indigenous communities.
- Act as a referral point for Indigenous businesses, leveraging in-market activities and long-term relationships, and guide entrepreneurs and partners to the right BDC offering / internal contact.
 - Collaborate with account managers to identify opportunities to support indigenous entrepreneurs and provide expert advice on their business needs.

- Ensure geographic coverage, identifying and capitalizing on opportunities to help Indigenous businesses thrive.
- Foster Trust-Based relationships with indigenous entrepreneurs, recognizing the importance of understanding and addressing their unique needs to support their business growth.
- Deliver exceptional customer care, recognizing the sensitivities of the relationship and the importance of continued support. Handle sensitive information with integrity and a commitment to confidentiality.

Enrich BDC's understanding of Indigenous communities

- Communicate effectively with all levels of the organization including senior executives, clients, and land shareholders.
- Act as a subject matter expert in research and development of key understandings of Indigenous communities.
 - Internally educate and engage all BDC client-facing employees and the operational support team to fully understand the importance and nuances of the strategy to create and maintain a strong client and prospect base.
 - Contribute to the growth of BDC's strategy by participating in the development of tailored solutions for Indigenous entrepreneurs.
- Ensure the continuous dissemination and coordination of information and actions to diversity champions, for the benefit of clients and prospects.
- Support the project teams with establishing training opportunities.

Conduct business development to help Indigenous entrepreneurs achieve their ambitions

- Work in collaboration with the different partners (Core Business Center, Virtual Banking Center, Partnership, etc.) to identify new business opportunities.
- Use your network of contacts to identify and pursue business opportunities.

Keep up to date on Indigenous needs and trends

- Actively participate in Indigenous conferences within the region to stay connected with community needs and developments.
- Keep abreast of key economic trends that are likely to impact Indigenous entrepreneurs.

What we are looking for

Main qualifications:

- Excellent relationship building, communication and presentation skills.
- Strong understanding of the barriers and opportunities for indigenous entrepreneurs.
- Commitment in promoting economic empowerment and development within the indigenous communities.
- Bachelor's degree in administration or any field deemed equivalent or any equivalent combination of education and experience.
- More than 5 years of experience in a financial institution in business development or any other experience deemed relevant.
- Ability to analyze financial statements, synthesize information, and communicate effectively.
- Strong leadership abilities, inspiring employees to become diversity champions.
- Passion for issues affecting Small and Medium Entrepreneurs and good knowledge of economic development policies and practices.
- Self-identified indigenous individual.
- Excellent ability to speak and write in English and French.
- Valid driver's licence.